



OSSZA MEG **dōTERRA**[®]
az erőt adó természetes megoldásokat

HOGYAN *Ossza Meg* HATÁSOSAN

Ha egyszer megtapasztalta a dōTERRA, előnyeit, mindenkivel meg akarja majd osztani őket. Vegye számba ismerősei közül azokat, akik hasznát vehetnék a természetes megoldásoknak. Ön segíthet nekik megtapasztalni a dōTERRA erejét, megtanulhatja, hogyan helyettesítheti gyógyszeres dobozukat, és hogyan adhat nekik erőt a dōTERRA által biztosított természetes megoldások segítségével.



1 OLAJ-ÉLMÉNY MEGOSZTÁSA

Egy olajjal kapcsolatos élmény ajándékozásával egyszerűen de hatásosan bevezetheti barátait az esszenciális olajok világába, így izgatottan várják majd a továbbiakat!

FELKÉSZÜLÉS

- Töltse ki a listát a másik oldalon.
- Mindig legyenek kéznél olajai, így bármikor, bárkinek felajánlhat egy olaj-élményt. Készítsen mintákat. Cseppentsen 10-15 cseppet egy minta-üvegbe, és helyezzen levonót a tetejére.
- Igény szerint fogjon össze konzulensével.

MEGOSZTÁS

- Fogjon egy személyes mintát, egy Bemutató Útmutatót, és utasításokat a specifikus bajok kezelésére. Kérje meg ismerőseit, hogy próbálják ki a mintát.
- Ossa meg saját olajjal kapcsolatos élményét/élményeit.
- Kérjen engedélyt rá, hogy 3 napon belül újra felkeresse őket.



2 MEGHÍVÁS

Most, hogy nekik is volt olaj-élményük, bizonyára izgatottan várják, hogy többet megtudjanak! Amikor újra felkeresi ismerőseit, hívja meg őket a bemutatóra.

- Kérdezze őket olaj-élményük felől. Hallgasson figyelmesen.
- Adjon további inspirációt egy további olaj-élmény megosztásával.
- Tudakozódjon hátterük felől, tudja meg, hogy van-e tapasztalatuk természetes megoldásokkal, esszenciális olajokkal vagy a dōTERRA-val kapcsolatban.
- Kérdezze meg, hogy szeretnének-e többet megtudni a természetes megoldásokról.
- Hívja meg őket egy bemutatóra vagy személyes találkozóra.
- Erősítse meg, hogy valóban akarnak-e menni, és kérjen engedélyt a bemutató előtti emlékeztetőre.

Bemutató-meghívó letöltéséhez keresse fel a sharesuccess.com/invitation címet.

3 EMLÉKEZTETŐ

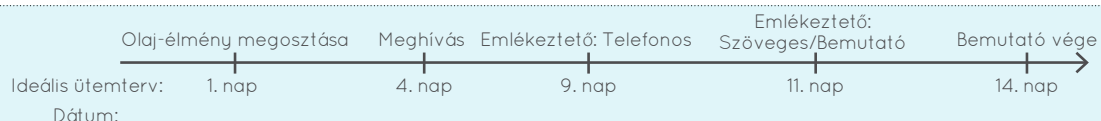
Megtörtént már, hogy elfelejtett valami fontosat, mert annyi minden történt egyszerre? Tegye meg az extra erőfeszítést, emlékeztesse vendégeit, milyen értékes megoldások felfedezése vár rájuk!

TELEFONÁLJON-48 órával a bemutató előtt

- Ossa meg velük, hogy segített Önnek a több tudás az olajokról.
- Kérje meg őket, hogy gondolják át, milyen egészségügyi gondjaikra szeretnének természetes megoldást találni.
- Osszon meg egy személyes olaj-élményt.

SZÖVEGES-2-4 órával a bemutató előtt

Video- és szöveges instrukciókat, ötleteket talál a beszélgetésekhez a sharesuccess.com/sharescripts címen.



KIVEL SZERETNÉ megosztani?

Ahogy közeledik a bemutató időpontja, konzulense kapcsolatba fog lépni Önnel, és mindent megtesz, hogy Ön sikert arasson. Ezen felül minden szükséges alapanyagot is elhoz a bemutatóra. Keresse konzulensét bármilyen kérdéssel.

- Az alábbi üres helyen sorolja fel, Ön kivel osztaná meg a termékeket.
- Személyes találkozókra vagy bemutatókra is megoszthatja tapasztalatait.
- Hívjon meg legalább 15 embert, így elérheti az ideális 5-10 fős létszámot.

Dátum: _____ Idő: _____
 Hely: _____
 Előadó: _____
 Telefon: _____ Email: _____

A 3 interakció:

ELŐZETES kérdések: volt-e valaha tapasztalatuk...?	Természetes egészségmegőrzés	Esszenciális olajok	dōTERRA*	Ez a 3 interakció szükséges a sikeres bemutatóhoz:				A 3 interakció:			
				Név	Email	Telefon	Egészségügyi probléma	1 Olaj-élmény megosztása	2 Meghívás	3 Emiékertető 486/46	
1										P	T
2										P	T
3										P	T
4										P	T
5										P	T
6										P	T
7										P	T
8										P	T
9										P	T
10										P	T
11										P	T
12										P	T
13										P	T
14										P	T
15										P	T
16										P	T
17										P	T
18										P	T
19										P	T
20										P	T

FELKÉSZÜLÉS A BEMUTATÓRA:

- Hozzon létre a tanuláshoz megfelelő atmoszférát.
- Készüljön fel az előadó megfelelő bemutatására.
- Gondolatban készüljön fel, hogy el kell mondania az osztálynak, miért hívta meg őket. Készüljön fel egy tömör, szabados olaj-élmény megosztására.

FELKÉSZÜLÉS A TALÁLKOZÓRA

- Gondolja át, milyen gondjaik lehetnek, és készüljön megoldásokkal.
- Vigyen magával megosztandó olajokat, informatív kiosztványokat és/vagy digitális prezentációt.

- Ossa meg másokkal, miért hívta meg őket és mondja el egy olaj-élményét.
- Opcionális: Készítsen harapnivalót olajai felhasználásával vendégei számára. Egyszerű, szórakoztató receptekért keresse fel a sharesuccess.com/classfood.
- A Bemutató Tervező letöltése sharesuccess.com/classplanner.

*Mindig ellenőrizze vendégeit. Ha már ismerik a dōTERRA-t, kérdezze meg őket, hogy van-e valaki a családjukból vagy baráti körükből, aki már belépett, és hogy nem szeretnének-e inkább vele belépni. Így a lehető legjobban fókuszálhatja erőfeszítéseit.

Így ossza meg

A OSSZA MEG ÉS ÉLVEZZE AJÁNDÉKÁT

Köszönjük, hogy megszervezte a bemutatót és megosztotta szeretteivel az egészséget és a reményt!



VÁLASSZA KI AJÁNDÉKÁT Első bemutatóján elért teljes eladásainak* 10%-áért AJÁNDÉKOT kap!

500 PV = On Guard® Otthonvédő szett:

50 PV
AJÁNDÉK

- On Guard® tisztító
- VAGY - On Guard® Fhabzó kézmosó
- 2 adagoló
- On Guard® természetes fehérítő fogkrém

1500 PV = Hangulatkezelő szett

150 PV
AJÁNDÉK

- InTune™
- Magasság
- VAGY - Egyensúly
- Citrus boldogság
- Nyugalom
- Kéz-és testápoló
- BÓNUSZ: hordozható kulcstartó



1000 PV = Napi Gyógyfürdő szett:

100 PV
AJÁNDÉK

- Salon Essentials sampon
- VAGY - Salon Essentials kondicionáló
- Gyökértől a Hajvégig szérum
- Egészséges Tartás glazúr
- Whisper™ keverék
- BÓNUSZ: hordozható kulcstartó



2000 PV = Teljes Bőrápoló készlet

200 PV
AJÁNDÉK

- Arctisztító
- Hidratáló krém
- VAGY - Bőrtisztító keverék
- Feszesítő szérum
- Bőrtisztító keverék
- Habzó bőrtisztító Arcmosó
- Pórustisztító tonik
- Öregedésgátló hidratáló
- BÓNUSZ: hordozható kulcstartó



*Teljes eladásai = a bemutatót követő 3 napon eladott PV (termékérték)

B OSSZA MEG, TÁMOGASSON, JUSSON KERESETHEZ

Köszönjük, hogy erőt adott másoknak is, miközben:

- A dōTERRA természetes megoldásait osztotta meg velük
- Támogatta a sikerüket
- Folyamatos reziduális jövedelemhez jutott

„Szavakkal ki sem lehet fejezni, mennyit tett a dōTERRA a családunkért: egészségünket, életünket és jövőnk szempontjából. Személyes fejlődésünk és megszerzett tudásunk révén magunk mögött hagytuk átlagos és középszerű életünket. Ezzel az egyszerű szolgáltatással másoknak segítünk kiteljesíteni potenciáljukat - így mi is tovább álmodozhatunk”

- James & Chelsea Stevens, Kék gyémánt tagok



Következő LÉPÉSEK

Kezden el megosztani és akár a hosszú távú reziduális jövedelem biztosításán is elkezdhet gondolkodni a dōTERRA Építő és Vezető Útmutatók segítségével.

A közvetítési megbízáshoz:

- ★ Ne felejtse el legalább 100 PV értékű LJP rendelést leadni.

